Publicado en Ciudad de Mexico el 11/03/2021

# [SERFIMEX Capital lanza programa de reactivación a través del arrendamiento](http://www.notasdeprensa.es)

## Las Sofomes cuentan con una cartera aproximada de 1.1 billones de pesos: ASOFOM. Arrendamiento de bienes muebles especializados, deducible de impuestos

 Las Sofomes se han distinguido por impulsar el financiamiento en las Pymes, en este sentido la Sofom Serfimex Capital lanza su programa VENDOR, el cual busca abrir oportunidades de venta a distribuidores y fabricantes que comercialicen todo tipo de maquinaria y equipo en el país. El programa se centra en que las empresas puedan tener una alianza con Serfimex para fungir como su brazo financiero, al ofrecer arrendamiento a sus clientes potenciales haciendo sus bienes más asequibles. Este financiamiento podrá aplicarse para todo tipo de maquinaria y equipos en diversos sectores; como maquinaria especializada, equipo para hoteles, equipo de gimnasio, maquinaria industrial, equipo médico, mobiliario, paneles solares, racks industriales, entre muchos otros. VENDOR PROGAM enfoca su esfuerzo en tres puntos: - Que el cliente final adquiera el activo que necesita, con la financiación ideal y con beneficios fiscales que por sí solo no podría conseguir. - Que la entidad financiera apoye dos frentes apoyando la necesidad del cliente final como ayudando a incrementar las ventas del distribuidores y fabricantes. - Que el proveedor rote rápidamente sus inventarios y con buena rentabilidad, a partir de la dinamización de sus ventas. La sinergia entre SERFIMEX y los proveedores funciona de manera simple y sin costo alguno; cada proveedor contará con un asesor designado por la financiera para proporcionar una atención personalizada y especializada de sus productos. El proceso operativo es simple, SERFIMEX elabora un cotizador personalizado y capacita al equipo de ventas del distribuidores y fabricantes. Al negociar una venta, la financiera se pone en contacto directo con el cliente (comprador) para la apertura de su línea de financiamiento, y así poder concretar la adquisición del equipo o maquinaria mediante un arrendamiento puro. Con este ágil proceso, la empresa (distribuidores y fabricantes) obtiene una venta de contado mientras que otorga financiamiento a sus clientes. Estos son algunos de los beneficios que obtiene el cliente con el arrendamiento puro: - La Renta es 100% deducible de impuestos. - Se puede financiar 100% de la inversión. (Sin distraer recursos propios) - Renovación tecnológica cada tres o cuatro años. - Se puede contemplar dentro de ésta, accesorios del bien principal. - Registro contable simple (Rentas van directo al rubro de gastos) Con la afiliación a VENDOR PROGRAM, es que Serfimex Capital se acerca a distribuidores y fabricantes que quieren marcar la diferencia y ver crecer su negocio.

**Datos de contacto:**

Jaquelin Bárcenas

5554551853

Nota de prensa publicada en: [https://www.mexicopress.com.mx/serfimex-capital-lanza-programa-de](http://www.notasdeprensa.es/educalivecom-disfruta-de-cursos-presenciales-y-clases-particulares-a-traves-de-internet)

Categorías: Franquicias Inmobiliaria Finanzas Emprendedores Logística



[**http://www.mexicopress.com.mx**](http://www.notasdeprensa.es)