Publicado en Ciudad de México el 20/01/2023

# [Tasvalúo revela elementos para afianzar el crecimiento de las corporaciones en México este 2023](http://www.notasdeprensa.es)

## Imperante para los corporativos contar con aliados estratégicos de consultoría de alta especialidad que les brinden certeza y seguridad en la toma de decisiones

 Tasvalúo, compañía mexicana en consultoría, valuación y data, indicó que, en el segundo trimestre del 2022, la tasa de desempleo en México cayó 3.2% respecto al mismo periodo del año pasado, dejando 1.9 millones de personas sin trabajo. Ante esta realidad, Tasvalúo, exhorta a los corporativos a plantearse los siguientes puntos en harás de lograr una consolidación y crecimiento exitoso en 2023 a pesar de los desafíos:  Generar entre los colaboradores un sentido de pertenencia, confianza, y sentido de propósito en la empresa. Ofrecer ambientes sanos, recreativos y de desarrollo para los colaboradores. Impulsar la sostenibilidad, igualdad de género y la huella ambiental. Disminuir la brecha empresarial. Se ha demostrado que la directividad por parte de mujeres genera hasta 15% más de rentabilidad en las empresas. Potencializar la marca en redes sociales y destaca la empresa en internet. Integrar herramientas digitales a sus filas de trabajo para navegar en la era digital. Aprender más sobre las necesidades de los clientes o la efectividad de sus operaciones para mejorar la rentabilidad. Generar un avaluó de sus activos incluyendo activos fijos/circulantes, pasivos, marca, personal, tecnología, etc. Los beneficios de realizar un avalúo de empresa son diversos y brindan información muy útil para la toma de decisiones como puede ser: Proporcionar el valor reciente de la empresa como negocio en marcha para intercambio accionario. Especificar un estatus de valor de la compañía Re-expresión de los estados financieros Financiamiento o crédito Compraventa Garantía Tasvalúo genera más de 55 mil avalúos al año y está especializado en diversas categorías además de brindar servicio en toda la República Mexicana. Brindar una experiencia de calidad a sus clientes, esto puede significar respuestas más rápidas, mensajes personalizados, variedad de canales de atención, entre otros. Obtener oportunidades de financiamiento, por ejemplo, por inversionistas privados, de ahí que requieren enfocarse en su fortalecimiento, regulación, crecimiento y estabilidad. Establecer un plan de expansión detallado con las estrategias de crecimiento que se utilizarán, la inversión requerida, la proyección de las ventas y egresos a diferentes tiempos, los productos o servicios que se van a hace, si son distintos a los de la primera empresa, el público al que van a llegar, etcétera. Abrir una sucursal, si considera que es el momento oportuno. ¡Hay que arriesgarse y aprovechar la oportunidad! Javier Abeijón, director general de Tasvalúo, destacó que es imperante para los corporativos contar con aliados estratégicos de consultoría de alta especialidad que les brinden certeza y seguridad en la toma de decisiones. Finalmente, Abeijón destacó que en 2023 Tasvalúo, buscará seguir consolidando su cartera de clientes en particular en el sector corporativo en donde estima un crecimiento del 25% sin descuidar el sector financiero en donde la empresa es líder siguiendo la política de que los clientes son el centro de todo lo que hace la compañía.

**Datos de contacto:**

Viridiana Lemus

Karen Olmos

5544658486

Nota de prensa publicada en: [https://www.mexicopress.com.mx/tasvaluo-revela-elementos-para-afianzar-el](http://www.notasdeprensa.es/educalivecom-disfruta-de-cursos-presenciales-y-clases-particulares-a-traves-de-internet)

Categorías: Nacional Marketing E-Commerce Recursos humanos Ciudad de México Otros Servicios Consultoría



[**http://www.mexicopress.com.mx**](http://www.notasdeprensa.es)